



KALLIOPE 4SP

La soluzione Kalliope per i Service Provider

KALLIOPE 4SP

www.kalliope.com/4sp/

Kalliope4SP apre le porte a nuovi modelli di business attraverso la possibilità di erogare VirtualPBX da offrire a servizio. Spesso la scelta di portare il centralino in cloud comporta delle limitazioni rispetto alle soluzioni installate on-premises. Kalliope4SP punta a eliminare questo gap offrendo completezza e multitenancy senza rinunciare alla qualità del servizio offerto, ottimizzando le risorse hardware necessarie.

Il PBX as a service

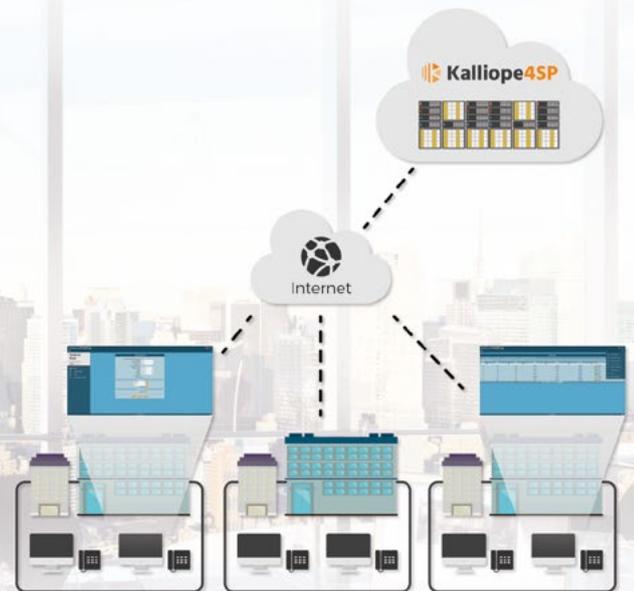
Kalliope4SP è l'offerta ideale per i Service Provider di medie/piccole dimensioni che sono alla ricerca di una piattaforma per erogare VirtualPBX da offrire a servizio. Kalliope4SP eredita tutte le funzionalità e i punti di forza di KalliopePBX e, grazie alla sua architettura multi-tenant e ad un'unica interfaccia di gestione centralizzata, garantisce massima semplicità e automazione nei processi di deployment dei VirtualPBX. La soluzione Kalliope4SP è composta da un'unica istanza multi-tenant, la cui gestione è demandata esclusivamente all'amministratore di sistema, il quale può creare nuovi VirtualPBX e gestire le linee in ingresso e in uscita in pochi semplici passi. I clienti finali possono accedere al proprio tenant grazie ad un semplice web browser e gestire in piena autonomia i servizi telefonici, come farebbero con un centralino on-premises.

Think global, act local

Kalliope4SP vuole essere un abilitatore per i nostri partner, vale a dire un potente strumento che permetta ai Service Provider di raggiungere mercati difficilmente accessibili. Kalliope *as a service* è ideale, ad esempio, per quelle piccole realtà commerciali o micro-imprese che difficilmente investono in una soluzione on-premises, ma anche per le large enterprises che stanno spostando sempre più i propri servizi in cloud. L'investimento iniziale contenuto, i costi di manutenzione ridotti e le risorse hardware minime incrementano la competitività dei Service Provider in qualsiasi tipo di scenario. In definitiva, Kalliope4SP permette ai Service Provider medio/piccoli di offrire un servizio carrier-grade senza dover sostenere costi proibitivi.

Kalliope4SP: value proposition

- Un'unica interfaccia di amministrazione
- Tutti i tenant VirtualPBX pienamente indipendenti in una sola virtual machine
- Tutte le funzionalità avanzate di KalliopePBX, senza eccezioni
- Massima ottimizzazione delle risorse hardware
- Piena autonomia di gestione per l'utente finale
- Studiati per massimizzare l'automazione dei processi di pre-sales, delivery e maintenance grazie ad un ricco set di API



Starter kit

Per lanciare sul mercato il nuovo Kalliope4SP abbiamo creato due Starter Kit pensati per garantire ai nostri partner le migliori condizioni di vendita e profitto. Si ha la possibilità di scegliere tra l'opzione Full 12 mesi o Light 3 mesi. A fronte di un costo una tantum, si ottiene una licenza KalliopePBX Virtual Machine multitenant illimitata per la durata dello Starter Kit selezionato. I Service Provider che adotteranno queste soluzioni full-service non avranno nessun costo aggiuntivo e potranno contare su supporto telefonico, aggiornamenti firmware, formazione e una piattaforma completamente ribrandizzabile. Oltre a questo, negli Starter Kit sono inclusi tutti i software client aggiuntivi: KalliopeCTI, KalliopePhone, KalliopeCTI mobile, Kalliope Attendant Console e Kalliope Call Center.



STARTER KIT

* Incluso nell'offerta supporto tecnico KalliopePBX Silver: per maggiori informazioni contattate il vostro commerciale di riferimento

disponibile
nelle versioni

"LIGHT"
TUTTO
INCLUSO
3 MESI

"FULL"
TUTTO
INCLUSO
12 MESI

Obiettivi

L'adozione di una nuova tecnologia è un processo delicato, soprattutto quando si tratta di un elemento centrale per il proprio business. Lo Starter Kit è stato pensato proprio per semplificare questo processo, dando al Service Provider la possibilità di:

- **Valutare il prodotto**
- **Adeguare i processi**
- **Misurare la risposta del mercato**
- **Individuare il modello di business giusto**
- **Spingere commercialmente senza limitazioni**

Modelli di business

Alla scadenza dello Starter Kit selezionato non c'è alcun rinnovo obbligatorio, al contrario, l'offerta Kalliope punta a coprire i più svariati scenari di mercato grazie alla possibilità, per ogni partner, di costruire il modello di business che meglio si adatta alle proprie esigenze.

Interruzione

Se il Service Provider non ha intenzione di proseguire con Kalliope, al termine dei 12 mesi o 3 mesi, non è vincolato da impegni contrattuali. Le licenze incluse nello Starter Kit vengono disattivate e non c'è alcun costo aggiuntivo.

Pay-per-use

Il modello di business pay-per-use permette ai Service Provider di crescere e acquisire nuovi clienti in modo del tutto sostenibile. Le licenze unlimited, incluse nello Starter Kit, vengono convertite in perpetue e il Service Provider si impegnerà a sostenere un costo utente/mese solo per gli utenti effettivamente attivi. Anche in questo caso, aggiornamenti firmware, applicazioni e supporto telefonico sono inclusi nella fornitura del servizio Kalliope4SP.

Pay-as-you-grow (opzione di rinnovo valida solo per lo Starter Kit Full-12 mesi)

Se il modello pay-per-use non è quello giusto per il Service Provider è possibile riscattare la piattaforma e convertire la licenza in perpetua e limitata nel numero di linee e tenant disponibili, ma espandibile grazie a licenze aggiuntive per far sì che la piattaforma cresca insieme al Service Provider. In questo caso non ci sono costi ricorrenti obbligatori e l'offerta non include aggiornamenti firmware, supporto e applicazioni client.



NetResults S.r.l.

Via Agostino Bassi, 5
56121 - Loc. Ospedaletto, Pisa (PI)

Tel +39 050 3163658
Fax +39 050 9655637

sales@kalliope.com
support@kalliope.com

www.kalliope.com